

エナジー通信

やさしい家族の物語。

eCO story

2016.3・4月号 vol.34

発行／



株式会社 エボリューション
PEOPLE ARE CONNECTED. THE FUTURE CHANGES.



みなさんこんにちは。今年は暖冬と油断していましたが、1月下旬の大寒波は凄かったですね！被害はなかったでしょうか？山口市内は大雪でした。84歳と2歳の娘たちが目を輝かせて喜び様子に、同じ雪でも大変だという思いしか抱かない自分をなんだか申し訳なく感じたりしました。今年のエボリューションのテーマの一つが原点回帰です。全員初心に戻り一軒一軒、お客様お一人おひとりの満足度としっかり向き合いますのでよろしくお願いします！それでは、春はもうすぐ！エナジー通信3、4月号スタートです！

松原のいい旅夢気分!!

普段見過ごしてきた素敵スポットをパシャリ♪

最強寒波直撃！今シーズン初の大雪の巻



1月末の山口市の景色です！！皆様のところは、どうでしたか？私は、温泉に行こうと計画してましたが、中止にしました（ノド）シシシ…。でも、正解…。行かなくて良かったです。私の愛車も雪に埋もれてしまいました。雪国の方の大変さ良く分かりました。また降るのかな？今度は、もっと大きな雪だるまに挑戦します！



YASUNAGA RECORDS

ヤスナガレコーズ〜とりあえずこれ聴いてください〜

安永久美のおすすめナンバーを、ちょっとだけご紹介させていただきます!!

皆様、ひと月経つのは早いんですね。1月はどうでしたか？私の1月は、仕事始めと共にライブ始め！湯田で先輩とのユニットの結成後初ライブでした。私の趣味、アイドルとアニメソングを歌う2人組…予想外の好評で嬉しかったです（*´ω`*）もうひとつバンドがあり、そちらは2月に出演が2本！宇部での活動が主ですが、もっとお客さんと楽しみたいですね！あ、バレーしてしまいましたが私はアイドルが大好きで、今回のお勧めもアイドル！乃木坂46の『何度目の青空か』は、可愛くて優しい歌声とメロディ、メッセージ性のある歌詞が特徴的です。是非聞いてみてください！



「何度目の青空か」乃木坂46

松井課長のぶらり山口探訪



今月は モントローさんテースト

オススメのお店・メニュー大募集!!

皆さんのオススメのお店を教えてください！
わたくし松井がいざ美食に伺います☆
☎083-902-3535 〈松井まで〉

今回は宇部市T様よりご紹介いただきましたスイーツのお店、モントローさんです。ムーミンのカップに入った「プリンアラモード」が有名とのこと！早速行ってきました（*^^*）まず驚いたのは、ショーケース内のケーキの種類。チョコレート系だけでも何種類もあり…かなり迷ってしまいました！色んな種類を食べてみたいという女子の皆様には特にオススメです。もちろん購入したケーキはどれも美味しかったですよ！焼き菓子やクッキーも種類豊富に揃っていました。一度では足りず、また行って色々食べてみたいと思っています。T様、教えていただきありがとうございました（*^^*）



◆ 営業時間/10:00~19:00 ◆ 電話/ 0836-65-1419 ◆ 住所/ 山口市阿知須 7396-1

大久保タカシの

ア+タの知らない世界

私の信条

電話一本、笑顔で参上!!
模倣のことならお任せ下さい!!

寒波も来て寒い日が続いておりますね。そんな寒い中、釣り人1年生の私は新鮮なお魚を求めてひと気の無いいつものポイントへ。寒いので釣れなかったらすぐ帰ろうと、期待せず竿を出してみました。すると、ピョコンと勢い良くウキが入って今まで釣れた事がない魚が！30センチ近いウミタナゴが釣れました！釣るのも食べるのも初めてです。塩焼きにしましたがかなり美味しい魚です。小さいタナゴは干物にして保存しました。季節ごとに異なる魚が釣れる海は不思議です。海に感謝です！



保険担当
大久保 崇
TAKASHI OHKUBO
【有限会社オフィス・ツワン】

Voice エナジー通信読者の皆様からのお声を毎回少しずつですがご紹介しします♪

▶ 山陽小野田市鴨庄／吉永様より

前号で面白かった記事は『ア+タの知らない世界』です。私も最近、釣りを始めました！ルアーは初めてでいきなりサバが釣れたので、とても楽しかったです♪サビキの鰯いいですね★これから楽しみにしています。川のレポートをお願いします！

読者の皆様からの温かなご声援に、スタッフ一同より感謝しております。皆様のお喜びの声が私たちの元気の源です!!



津田：早速ですが、藤井社長が商売の世界へ入ったきっかけはどんなことだったのでしょうか？

藤井社長：私は高校卒業後、東京の都市銀行に就職したんだけど、山口に戻って商売の道へ進もうかなあと思っただけ。兄の小料理屋で働いてみたけど、やっぱりなんか面白くない！でもこれじゃ将来がないと思って、どっかに店があいたら、うどん屋でもやってみようかなと。大阪でうどんとダシの作り方を教えてもらえたんだけど、食べてみたらそれが美味しくなくて（苦笑）料理はなににも出来ないけど、うどんとダシの作り方だけは分かったから、そこから店を始めてみたの。

津田：うどんやダシのこだわりは何ですか？

藤井社長：うどんをどうやって作ってるかっていうと、材料の小麦粉は北海道産を使って、料理で一番大切な水だけど、うちはRO水といって不純物を取り除く「逆浸透膜濾過装置」って知ってるかな？

津田：ええ、片方だけから水が流れて戻らないという。合ってますか？

藤井社長：そう。水の分子だけ通すの。大げさに言えば放射能まで取っちゃう。そうやって工場で水から作ってる。ダシは全部天然で有機醤油を使ってる。だけど一番最初は普通の水道水で、普通の鰹節とか使ってたんだけど、今はレベルの高いダシが出来てると思ってる。最初の頃から考えると、それだけ40年たっているいろんなことが変化してきてる。うどん屋からのスタートだから、3世代が楽しく食事をして美味しかったよ！といってくれる店にしたいと思ったのが一番最初。徐々に店舗を増やしていくんだけど「みほり峠大内店」の目標売上げがすぐ達

成してしまっ。でも逆にそれが将来に対して不安になっていったんだけど、そんな時に“師匠”と呼べる人に出会ったんよ。その人から「飲食業はピープルビジネス。金儲けだけではダメ。」と基本的なことを教わって、少し考え方が変わっていったかな。さらに目標売上げ額を高く設定したんだよね。そしてその目標を実現させるためにやり始めたことがあって、①朝礼をしましょう ②大きい声で接客しましょう ③靴をそろえましょう ④床をきれいにしましょう ⑤おじぎをしましょう。これを始めたら半年で目標達成して、この商売いけるなと思って。さらに防府へ出店したんだけど、これがお客さんが来すぎて…。当時は店内でうどんを茹でてダシを作っていたから、もう間に合わない。料理が出てくるまで小1時間待たしてしまっ。当然文句が出るでしょう。でもこれが「ピンチがチャンス」「人との出会い」で救われたんだよ。ダシを集中して大量に作って保存する技術を学んで、うどんは冷凍麺にするということで展開をし始めたんだよね。

津田：なるほど。発想の転換ですね！水や調味料にこだわり始めたきっかけはあるんですか？うどん屋さんから始めたお店がここまで大きくなった秘訣がそこにあるような気がするのですが。

藤井社長：ダシは最初から天然だったけど、水や醤油を変えたりしたのは、防府に出店した頃だから30年くらい前かなあ。昔は上場を目指してたからね。ガンガン攻めてた時期もあるけど、変わったのは40歳を過ぎてから。ある人の教で「人生ってUターン禁止だよ」「与えられた使命をしっかりとやりなさいよ」っていわれたんよ。それがどういう意味かをすごく考えて。外食産業って大きくなること



がみんなの夢だったんだよね。でも、ある時思ったのが、見てる所が違うんじゃないかって。お客さんじゃなくて、競争相手ばかり見てるからおかしくなる。そこじゃなくて自然体の商売が出来るよう切り替えていこうって。拡大・膨張ではなく、成長しようということで路線を変更したんだよね。

津田：外からどう見えるかより、中身が大事で、そこで勝負するということですね。

藤井社長：そういう風に考えるようになって、すごく楽になった。店を増やすことに生き甲斐を感じる者もいるけど地域で必要とされる店を作ることが大切。

津田：それが一番ですよ。話が少し戻るんですが、最初に売上げ目標を達成しながらも、将来に不安を感じたといわれてましたが。

藤井社長：昔はお金を稼ぐことが一番だと。お客さんを喜ばせて利益を得ることが大事なんだって分からなくて。このままどんどんとお金ばかり稼ぐことをやっていったら、万が一下り坂になった時に大変なことになるんじゃないかって感じたんよ。

津田：目標達成のために始めた5つのことですが、大切なことをシンプルに伝えたから、相手にメッセージとして伝わったのでしょうか？

藤井社長：いろんな手段を試してみたけど簡単に売上げをあげるには、単純に値引きやおかわりのサービスとかが分かりやすと思うけど、時間はかかるけ

ど接客レベルをあげる。決まったことを徹底的にやり通すことが商売の鉄則だと思うわけ。みんな途中で辞めてしまうから結果が出ないだけで、それをやり通した企業が勝つような気がするんだけどなあ。昔からの商売人で何百年って続いている店は多分シンプルなことをやり続けてるんだと思う。そのシンプルさが会社の永続に繋がる気がするんよ。あいさつが出来る、のぼりがきれい、駐車場に草が生えてないとか、そういう単純なことじゃないかな。

津田：いかにシンプルにするかっていうことが大事なんですね。私なんて、ついアレコレいってしまってるかも知れません…（苦笑）



📍みほり峠 大内店：山口県山口市大内矢田南3-12-7

盛り上がった藤井社長との対談は次号に続きます！お楽しみに！！

MY DREAM CAN BE PUT AND FLAPPED.

Fly to J-dream・Viva **RENOFA**

レノファ山口FC、J2元年。
さらなる上を目指し走り始めた！

新メンバー加入で“新生レノファ”J2開幕！！

いよいよ、本格始動の新生レノファ山口FC。2016年はレノファにとってJ2初挑戦の大事な年です。移籍選手もですが引き続き注目は在籍3年目、FWの岸田和人選手でしょうか。昨年Jリーグ新記録を樹立した岸田選手が、今年も何かを巻き起こしてくれるかも…？その他も熱いプレーをしてくれる選手ばかり、2016年も彼らと共に盛り上がりましょう！

そ・し・て！2016年のレノファポスターが届きました！！選手の皆さん、決まっています！とってもカッコいいポスターです。ポスターを貼ってレノファと一緒に応援したいというお店や事業所の方、エボリューションスタッフにお声掛けください(^^)／お電話でも大丈夫です。お待ちしております！



2016 SEASON
サポーターズクラブ
会員募集中！特典満載

●詳しくは公式サイトへ

レノファ山口

検索

次回のホームゲームは、3月13日（日）16：00～維新百年記念公園陸上競技場でキックオフ！
昨年レノファと最後まで優勝を争ったFC町田ゼルビア（東京）との戦い！みんなで応援しましょう！

2016年も株式会社エボリューションはレノファ山口FCスポンサー企業として全力で応援します！！



三宝のひみつの趣味

●癒しのひととき「ハンドメイド雑貨」

入社してから食べ物ネタばかりでしたが、今回は趣味の洋裁をご紹介します。と言いながら、実は家庭科が苦手だった私!？そんな私が今では洋裁の魅力に虜なんです。独学ですが、バッグ、ポーチ、お財布布など小物雑貨を作っただけはイベントに参加してます。最近はなかなか作れていないのですが、私の大切な癒しの時間なんです★



手作り雑貨の作品をご紹介します☆

有効期限
なし
毎号貯めて使える!!
Specialクーポン
お買物4,000円ごとに
¥500Off

エナク口



1.2月
答え

やきいも

- 1.はねつき 2.つうやく 3.ばする
4.でんかく 5.はつもうで
6.ういじん 7.くいず 8.ゆきだるま

タテ KEY

- 嬉しい時や悲しい時に目から流れるものは?(3文字)
- 毎年6月頃、雨がよく降る季節は?(2文字)
- 水星・金星・地球などは太陽系の○○○○(4文字)
- 平成26年、世界遺産に登録された群馬県の製糸工場は「○○○○製糸場」(4文字)
- 手を洗った時などに使用する布の事を何と言う?(4文字)

ヨコ KEY

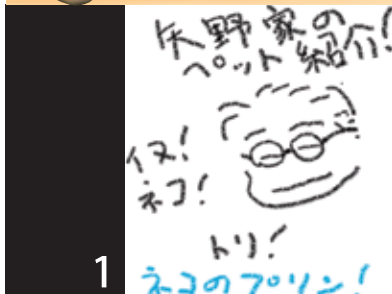
- 前跳び、後ろ跳び、二重跳びなどがあるロープを使用する遊びは何?(4文字)
- 和歌山県や愛媛県などで生産量の多い果物は?(3文字)
- 雷の別名は?(4文字)
- 雪を丸く固め、2つ重ねて出来るのは?

タテ1 C	タテ3	タテ4		タテ5 B
ヨコ6				
D				
		ヨコ7		
		A		
タテ2				
	ヨコ8			
ヨコ9				



矢野四コマシアター

「プリンです!!」 写・作/矢野



エボリューション長田

身近であった出来事を中心に私目線から話題をご報告♪

すっかり健康オタク! 元気な体は、全ての源。

私の恥ずかしいビフォーアフターを公開します。30代の頃は106kgの巨体でした。今は66kgなので40kgダイエットしたことになります。しかしながら若い頃の暴飲暴食が祟ったのか、50代になって健康診断の結果もかなり悪化し、一昨年は入院して手術も受けました。まさに保険の有り難さを身を持って経験しました。それから私はすっかり健康オタクとなり、食事管理や運動を心掛けた結果、健康診断も全く異常無しです。保険担当者が不健康では、洒落にならないので、これからも健康に気を付けながら仕事を頑張ります!



Before/30代の頃



After/現在50代



-40kg!!

クリーンエネルギーで共創共生。
人が繋がる。未来が変わる。



株式会社 エボリューション
PEOPLE ARE CONNECTED. THE FUTURE CHANGES.

太陽光発電 / エコリフォーム / 各種補助金ご利用提案 / TERRA MOTORS 電動バイク取扱店

やさしい家族の物語。

eco
story



いつでも電話お待ちしております。[FAX・E-mailは24h対応]

▶お問合せは、お気軽にフリーダイヤルへ エコな未来

0120-857-361
TEL 083-902-3535 FAX 050-3737-6208

営業時間/9:00~18:00 定休日/月曜日
✉ evoryushun@biglobe.jp

営業品目
太陽光発電 ■オール電化 ■IHクッキングヒーター ■リフォーム ■機器の修理・メンテナンス
浴室暖房乾燥機 ■光熱費診断 ■節水トイレ ■火災警報器 ■電気料金契約の見直し ■ドアホン
コンセント増設 ■ブレーカー増設 ■LED照明 ■塗装 ■エコガラス ■電子ブザー



〒753-0814 山口県山口市吉敷下東 1-7-37

お声をお聞かせ下さい♪

皆様に心で快適なエコ電化ライフをお届けする為に、スタッフ一同、どんな小さな疑問・質問・お悩みにもとことん親身に全力でサポートさせて頂きます。ブログで最新のお客様の声なども随時アップしています。ぜひご覧下さい!

ご質問だけでも大歓迎! まずは電話下さい!



evoryushun.com

検索

http://evoryushun.doorblog.jp/

f いいね

お待ちしています♪

私たちはサッカーレノファ山口のスポンサーです!