



エナジ通信

発行／株式会社 新日本エナジー山口営業所



2011. 11月号 vol.3



こんにちは。山口国体終わりましたね。
私たちの営業所がある吉敷周辺は天皇陛下が連日通られて凄い人の数でした。私の住んでいる湯田温泉も開催中は宿泊している選手たちで連日賑やか。
そんななか結果は見事、チーム山口が総合優勝！開催前にはなんだかんだありましたが、終わり良ければすべて良しですね。22日から始まる障害者スポーツ大会も健闘を祈ります。それではエナジ通信 11月号スタートです。

所長津田が山口で活躍するプロの仕事人達にズバッと直球インタビュー

つだが聞く! No.3

GUEST

エイジェンシーセールスマネージャー 溝部 伸二 Shinji Mizobe

【メットライフアリコ 山口エイジェンシーオフィス】

〒745-0033 山口県周南市みなみ銀座1-1徳山大和ビル5F TEL 0834-21-5650

津田（以下T）会社でもお世話になっています。メットライフアリコの溝部さん（以下M）です。宜しくお願いします。

T. 今の仕事をはじめたきっかけから教えていただけますか？

M. はい、前々職の先輩にあたる人がたまたまアリコジャパンに入っていておられて、保険の提案しに来られたのですが、そのころは保険には正直興味なくて、でも何回かその話を聞くなかで、まあちょっと時間を取って聞いてみたんです。なんだかんだ2年後位に、証書を見せてほしいって、あんまりうるさいんで、先輩なんだろうがなしに見せたんです。その時初めて、「あれ？」って思ったんです。自分が思っているのと違うなあと。実際に入っている保険が違うなって思ったのがきっかけで、初めて、保険をちゃんとしないといけないなと思って、その保険に切り替えたんす。その後、これは良いものに入ったなと、こりゃあ伝えんやいけんなど、思いまして、自分の会社の同僚だとか先輩だとか先輩だとかいろいろな人に伝えてですね、紹介してあげたんす。先輩も多かったんで、私が言うんでまあしょうがなしに話は聞いてくれるんですが、なぜか紹介する人がみんな契約するんですね。その当時まだアリコジャパンってあんまり知らない人も多かったと思うんですけど、ほとんどの人が切り替えるんで、その当時のアリコジャパンの広島のマネージャーがおいにいられて、その時にうちで働いてみませんかというお話が有ってですね、それがきっかけで入社したんです。

T. 先程の自分が思っていた保険と違う点っていうと何が違ったんですかね？

M. 保障っていうかですね、お金が掛け捨てではない保険に入っていると思ってたんす払っている保険料もちゃんと貯まってるんだらうなと。でも実際には貯まらなかった。保障もずうっとあるんだらうなと思っていたら、切れるっていうのが分かったんです。一生涯ではなかった。そして何年かごとに保険料が上がっていくっていう内容だったんですね。他の人が入ってるからと同じような感覚で入ってたんですね。だから何も根拠がなく入ってたってことですね。

T. 今お仕事されている中で、一番気を付けていること、意識していること、自分の中心に据えていることはどういうところですか？



とにかくお客様の役に立つ、そこだけです。

M. 理念ですよ。私はとにかくお客様の役に立つ、そこだけです。そこだけを考えてます。生命保険を通じて役に立ってっていうとこんなですけど。自分が出ることであれば役に立つと。

T. 私たちも何か役に立つことがないか、何か探してやっていこうってしてるんですが、若い子なんかはそう言われても、何をしたいかわからないとか行動に移せない、行動に繋がっていかないっていうことがあるんですね。最初の頃って、そういうことが浮かばなかったんじゃないかと思うんですけど見つけるコツとか、何かありますか？

M. お客様の生死とか病気とか怪我とかに直面することが多いんで。お客様が困った時ですね、入院ですとかそういうことが発生した時、いち早く対応してあげると。とにかく保険金をスピーディーに払うことが出来るようにしてあげるといいうことを今は心がけているんで。翌日にはお伺いして手続きをするようにしています。

T. 今まで影響を受けた人や、転機になった出逢いとかありますか？

M. この業界にも先輩方がおられますけども、私はお客様ですね。本当に今の自分があるのはその方たちのお陰だと思っているので。

T. 溝部さんの夢という目標というのを教えていただきたいんですが。

M. 私の夢ですか（笑）子供が、ほぼ手が離れてきたんで、今はやっぱりですね、妻をいかにして喜ばせるかと。そこだけですね。あとはこの仕事を出来る限り長く続けたいというのがありますね。この仕事は長く出来る仕事なんで、今年50になるんですけど、どうしても年を取ると若い方とのつながりがだんだん減ってくるんですけども、ただ幸いに私は若いお客さんが多いんで、まだ20年ぐらいは出来るかと（笑）そういう形でお客様の役に立っていければいいかなと、思っております。

T. 保険に入られている方より長生きしないといけないですものね。今の保険と違う保険。違いを伝えるとき、聞く耳を持たれなかったり、最初は聞く体勢をとるのが難しいと思うんですけどどうされてますか？

M. 聞く体勢ですね、日本人の方は保険が好きって言うか世帯加入率でいうと90%以上入っておられて、でもニーズとしては見直したいっていう方が6割以上いるんですね。みなさん保険は入っておられるんですけど、根拠がないんですね。どういう根拠でその保険に入られたのか。逆に今お客様にお話ししているのが、例えば、ひょっとしたら生命保険で必要ないかもしれないですよって話を良くするんですけど。それはなにかっていうと、公的な年金の話をするんですけど、公的遺族年金にほとんどのサラリーマンの方だと加入されてるはずなんで、それがどれくらいあるか御存じですか、とかですね。もしそれがたくさんあれば生命保険に入る必要ってないですよ。でも多分足りないから入らないといけないんですけども。でも厚生年金で遺族年金が出ることすら知らない方がほとんどなんで、妻帯者の方で、奥様、子供様がいらっしゃる方には、やはりその部分ですね。生命保険とは別にすでに入っている保証が有るっていうのを御存じですかとか、聞き出しにくいのが一つですね。あとはガンだとかですね、そういう重大な病気になった時にですね。そういうときの為にどうされてるか。まだなっておられないんですが、実際に私の身の回りで起こっていることをですね。

T. ヒントになりました。

.....12月号へ続く

みんなのつぶやき広場

花田くんの巻



東日本大震災から7カ月経つ。その間政府首脳は変わり、震災復興を第一優先として掲げているが実際にはなかなか前に進んでいない印象が強い。約90年前の関東大震災では、震災の翌日には、帝都復興院が新設され、当時の内務大臣後藤新平大が復興の基本策を打ち出している。当時と現在では政治の仕組みも世相も違うが、第3次補正予算を審議する予算委員会でも小沢氏の金権問題を追及する国会のあり方を見ているとその違いを感じざるを得ない。関東大震災が昭和恐慌を呼び込み財政を逼迫させ世まわしい太平洋戦争の道へ促進させた一因があることを考えると今回の大震災の影響も測り知れないものがあると思う。自分は震災で大切な友人を亡くし、その家族の涙を目の当たりにしながら、今日を生きる事で精いっぱい募金箱に小銭を入れることぐらいしかできない。不甲斐ない自分には、自分が票をいれた国会の方たちに託すことしかできない。なんとか頑張って一日もはやい復興を遂げられるよう道筋を付けて頂きたい。

RENOFA

私たちはサッカーレノファ山口的スポンサーです!

未来のスターキッズ☆



有福 こうたろう君

(柳井市/小6)

★将来の夢...考之中

★好きな選手... (日本代表) 川島永嗣選手

★レノファ山口憧れ選手...田村隆生選手



IHクッキングヒーター+エコキュートを設置いただきました! ありがとうございます!!



山口市東山 岡 哲 様邸

●当社を選ばれたきっかけは何ですか?

岡 様: 鍋を焦がしたことを息子さんに話したところ、IHにした方が良いんじゃないかと言われました。慣れるためにもするなら早い方が良いとも言われましたが、なかなかあんまりがつかず、まだしてないの?といつも言われていました。訪問販売の営業さんは度々来ていたが、知らないところであるのは恐いと感じていたところ、知り合いから津田さんを紹介されて、それなら安心だと決断しました。

●決め手は何ですか?

岡 様: 光熱費の計算をしてもらってみて良いと思いました。どうせするなら安心できる場所でしたらいいなと思ってからです。

●設置後のご感想をお願いいたします!

岡 様: ガス代が浮いたうえに電気代も安くなって良かった。火がないので安全で、遠くに住んでいる息子も安心している様です。操作も簡単で、やかんの取っ手が熱くならなくてよい。お湯切れも大丈夫だった。たいへん満足しています。

Let's Interview! The! お客様の声

太陽光発電ビフォー&アフター

- オール電化 (2007年12月18日設置)
- 京セラ太陽光8.78kwシステム (2011年7月29日設置)



宇部市野中 吉永 俊介 様

ビフォー

○太陽光発電導入のきっかけは?

震災の影響で原子力に不安があり、環境に良い太陽光発電に魅力を感じた。

○太陽光発電導入で不安だったことは?

もとが取れるかどうか、家が重さに耐えられるのか? メンテナンス・維持費の心配。

○太陽光発電導入の決め手は?

オール電化の時と同じように、シュミレーションしてもらったこと。分かりやすい説明、なによりオール電化にして良かったということで、新日本エナジーさんに対して信用があった点。

アフター

○太陽光発電導入してからの感想は?

家族全員の節電意識がとて高くなった。国の他に山口県の補助金も利用して、LED 照明とエコガラスが一緒にできて良かった。雨の日にはさらに憂鬱になるが、夏の暑い日も苦にならない。



IH de いただきます vol.3

フライパンを振れないのでIHで炒飯はNG!ってイメージないですか!?
実はIHでもバラッと美味しく作れるんです!

材料 (2人分)

ご飯	2~3杯
卵	2個
☆ニンニク	1かけ
☆生姜	ニンニクと同量
☆白ネギ	1/4本
☆ベーコン	3~4枚
★玉ねぎ	1/4個
★ピーマン	1/2個
塩・コショウ	少々
からスープの素	小さじ1
醤油	小さじ1
サラダ油	大さじ1

味付けはお好みで調整して下さい。

IHで黄金炒飯

1. ニンニク・生姜・白ネギは、みじん切り。玉ねぎ・ピーマン・ベーコンは少し大きめにみじん切りにする。
2. ご飯に卵を割り入れ、卵ご飯のように混ぜる。
3. フライパンを中火で熱し、サラダ油を入れ、☆の材料を炒める。
4. 香りが出たら、★の材料も入れて炒める。玉ねぎの色が変わったら、塩・コショウ、からスープの素を入れてさらに炒める。
5. 卵ご飯を4に入れ、少し強火にして、へらで切るように炒める。(少し置いておいて、底からひっくり返すようにしながら炒める) 最後にご飯を寄せて、なべ底に醤油を入れ、さっと混ぜたら出来上がり。

レシピ大募集 !!

このコーナーでは、IHを使ったあなたご自慢のオリジナルレシピを大募集しています!
採用された方には、「奥様便利グッズ」をプレゼントいたします!ドジシご応募ください☆

①氏名②住所③お電話番号④お料理名を記載して下さい。●FAXにて受付中! <050-3737-6208>

エナ通キャンペーン 見積り無料! ¥1,000分商品券プレゼント!!

●エコガラスキャンペーン

【営業品目】

- ☐太陽光発電 ☐オール電化
- ☐IHクッキングヒーター ☐ドアホン
- ☐光インターネット
- ☐光熱費コンサルティング
- ☐火災警報器 ☐電気料金契約の見直し
- ☐リモデリング ☐節水トイレ
- ☐コンセント増設 ☐ブレーカー増設
- ☐LED照明 ☐塗装 ☐エコガラス

ご質問だけでも大歓迎!まずはお電話下さい!

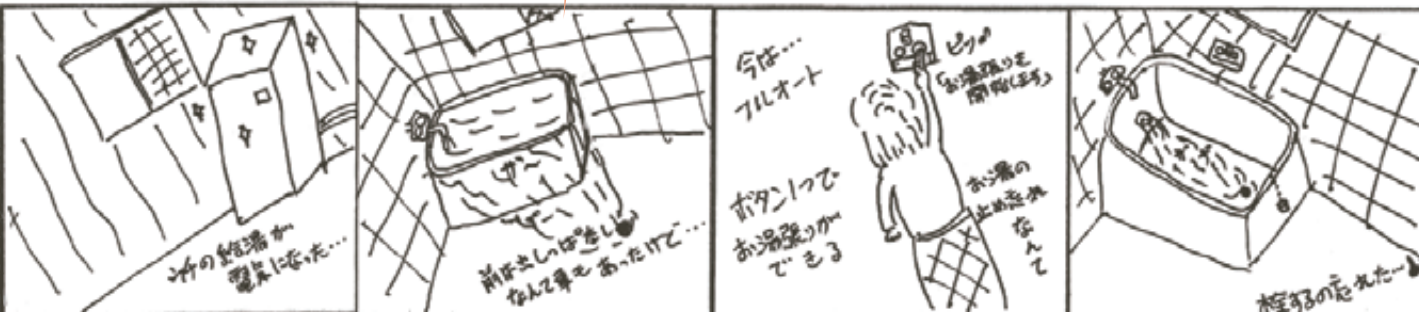
お声をお聞かせ下さい♪

皆様に安心で快適なエネ化ライフをお届けする為に、スタッフ一同、どんな小さな疑問・質問・お悩みにもことごとく親身に全力でサポートさせていただきます。ブログで最新のお客様のお声など随時アップしていきます。ぜひご覧下さい!



http://blog.livedoor.jp/shinnihon_energy/

画/高山慶二 「フルオート」の巻



新エネルギーで未来を創造する

株式会社 新日本エナジー

0120-886-167

直通電話はコチラ↓
TEL 083-902-3535 FAX 050-3737-6208

営業時間/9:00~18:00 定休日/月曜日



[MAP] 山口県山口市吉敷東1-7-37

新日本エナジー 検索

(株)新日本エナジーは
当社山口以外にも東京・大阪・福岡
をはじめ日本全国12店舗展開中。